

PIANO FORMATIVO ESTETICA 1° ANNO

- TRATTAMENTI DI MANICURE E PEDICURE ESTETICO
- TRATTAMENTI DI DEPILAZIONE, EPILAZIONE E DECOLORAZIONE DEI PELI
- TRATTAMENTI CORPO, MASSAGGIO ESTETICO E DI RILASSAMENTO, ANCHE CON L'AUSILIO DI MACCHINARI
- TRATTAMENTI VISO DERMO-ESTETICI
- TRATTAMENTI DI TRUCCO E VISAGISMO
- ELEMENTI DI CHIMICA E COSMETOLOGIA
- LINGUA STRANIERA
- GESTIRE LA RELAZIONE CON IL CLIENTE: PSICOLOGIA DELLA COMUNICAZIONE
- ELEMENTI DI ANATOMIA E FISIOLOGIA
- ELEMENTI DI DERMATOLOGIA
- INQUADRAMENTO DELLA PROFESSIONE
- GARANTIRE IL RISPETTO DEGLI ASPETTI IGIENICO SANITARI

PIANO FORMATIVO ESTETICA 2° ANNO

- TRATTAMENTI DI MANICURE E PEDICURE ESTETICO
- TRATTAMENTI DI DEPILAZIONE, EPILAZIONE E DECOLORAZIONE DEI PELI
- TRATTAMENTI CORPO, MASSAGGIO ESTETICO E DI RILASSAMENTO, ANCHE CON L'AUSILIO DI MACCHINARI
- TRATTAMENTI VISO DERMO-ESTETICI
- TRATTAMENTI DI TRUCCO E VISAGISMO
- ELEMENTI DI CHIMICA E COSMETOLOGIA
- LINGUA STRANIERA
- GESTIRE LA RELAZIONE CON IL CLIENTE: PSICOLOGIA DELLA COMUNICAZIONE
- ELEMENTI DI ANATOMIA E FISIOLOGIA
- ELEMENTI DI DERMATOLOGIA
- ALIMENTAZIONE E DIETOLOGIA
- GARANTIRE IL RISPETTO DEGLI ASPETTI IGIENICO SANITARI
- INQUADRAMENTO DELLA PROFESSIONE
- SICUREZZA SUL LAVORO

PROGRAMMA SPECIALIZZAZIONE ESTETISTA

STANDARD PERCORSO FORMATIVO A 900h. di cui 100h. di tirocinio

- FONTI INFORMATIVE PER LA RICOGNIZIONE DELLE CARATTERISTICHE DEL MERCATO E DELL'OFFERTA DEI COMPETITORS
- ELEMENTI DI MARKETING OPERATIVO
- PRINCIPALI CANALI DI PROMOZIONE DELL'OFFERTA DEI SERVIZI ESTETICI
- TECNICHE DI PRICING
- DISCIPLINA DI SETTORE NEGLI ALTRI STATI
- NUOVE TENDENZE NELLE CURE ESTETICHE
- ELEMENTI DI DIRITTO COMMERCIALE E LEGISLAZIONE DEL LAVORO.
- ELEMENTI DI GESTIONE DELLE RISORSE UMANE
- ELEMENTI DI ORGANIZZAZIONE AZIENDALE
- PROCEDURE OPERATIVE PER LA GESTIONE DEGLI APPROVVIGIONAMENTI E DEI FORNITORI
- TECNICHE DI TIME MANAGEMENT
- PROCEDURE DI PULIZIA E SANIFICAZIONE DEGLI AMBIENTI E DEGLI STRUMENTI
- PRINCIPALI AGENTI E FATTORI PATOGENI E NON
- ELEMENTI DI CONTABILITÀ
- TECNICHE DI CUSTOMER SATISFACTION
- ELEMENTI DI PSICOLOGIA DELLA COMUNICAZIONE E DELLA VENDITA
- PRINCIPI E MODALITÀ DELL'ASCOLTO ATTIVO
- MODALITÀ E TECNICHE DI BASE PER LA VALUTAZIONE DELLA QUALITÀ DEI SERVIZI
- MODALITÀ DI RACCOLTA DELLE INFORMAZIONI PER IL MONITORAGGIO DELL'ANDAMENTO DELLE ATTIVITÀ
- APPROFONDIMENTI DI COSMETOLOGIA, DERMATOLOGIA E DIETOLOGIA
- TECNICHE DI COMUNICAZIONE E RELAZIONE INTERPERSONALE
- TECNICHE DI COUNSELLING E DI INTERVISTA
- PRINCIPALI TECNICHE E STRUMENTI DI ANALISI DELLA CUTE E DI DIAGNOSI DELL'INESTETISMO CUTANEO
- CARATTERISTICHE E FUNZIONALITÀ DEI MACCHINARI E DELLE ATTREZZATURE MECCANICHE ED ELETTROMECCANICHE PER I TRATTAMENTI
- NUOVE TENDENZE NELLE CURE ESTETICHE
- TRATTAMENTI ESTETICI SPECIALIZZATI
- SICUREZZA SUL LAVORO
- NUOVE TENDENZE NELLE CURE ESTETICHE REALIZZARE LA PROGRAMMAZIONE OPERATIVA DELLE ATTIVITÀ

REQUISITI DI ACCESSO:

POSSESSO DI CERTIFICATO DI QUALIFICAZIONE PROFESSIONALE OTTENUTO A SEGUITO DEL CORSO BIENNALE DI QUALIFICAZIONE PER L'ABILITAZIONE AL LAVORO DIPENDENTE (ESTETISTA BIENNALE) OPPURE POSSESSO DELLA QUALIFICA DI OPERATORE DEL BENESSERE-ESTETISTA, OTTENUTA A SEGUITO DI UN PERCORSO TRIENNALE DI ISTRUZIONE E FORMAZIONE PROFESSIONALE (LEFP)

